



10 01 2018

[FOCUS MÉTIER] ANTHONY, CHEF DES VENTES NATIONAL

Arrivé en 2008 chez EDILTECO® France, en qualité de commercial pour la région Aquitaine, Anthony NICOLAS est la parfaite illustration des possibles évolutions de carrière au sein d'une PME.

Durant 4 ans, il a d'abord sillonné la région aquitaine et s'est construit un solide carnet d'adresse auprès des négociants et artisans régionaux. Puis, c'est en 2013 qu'il évolue au poste de chargé de développement I.T.E. et D.A.C.C.B. (Développement des activités Chapistes et Centrales à Béton) sur toutes les régions du sud de la France. En soutien des commerciaux, il a alors pour mission le développement de la prospection auprès des agences et négoces. Son travail et son implication portent leur fruit ; il est nommé chef des ventes sud début 2016 et anime une équipe de 6 commerciaux. Son sens du relationnel, de la communication et son empathie lui permettent d'entretenir des relations de confiance avec ses commerciaux.

C'est justement sur ces qualités qu'il a bâti sa carrière. La confiance et le relationnel sont au centre de toutes les décisions qu'il prend avec ses équipes. Ces 10 dernières années l'auront formé aux techniques commerciales des différents secteurs de marché de l'entreprise. Et c'est avec expérience et légitimité qu'Anthony a succédé à Jean-Pierre Loosevelt au poste de Chef des Ventes National, le 30 octobre dernier. Au quotidien sur le terrain, aux côtés des 12 commerciaux, vous aurez certainement le plaisir de faire sa connaissance.